

De: International Briquettes Holding, IBH
Filial de Siderúrgica Venezolana SIVENSA S.A.
Contacto: Antonio Osorio
Teléfono: 58-212-707.62.80
Telefax: 58-212-707.63.52
E-mail: antonio.osorio@sivensa.com



PARA SU DISTRIBUCIÓN INMEDIATA:

IBH INFORMA RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE FISCAL

CARACAS, 30 DE DE JULIO DE 2007. International Briquettes Holding, IBH, empresa filial de Sivensa, registró ventas por US\$ 133 millones en el período abril-junio de 2007, las cuales se comparan con ventas de US\$ 100 millones obtenidas en el mismo trimestre del año anterior. La empresa tuvo una utilidad operativa de US\$ 15 millones, en comparación con la pérdida operativa de US\$ 30 millones registrada en el período abril-junio de 2006. La utilidad neta fue de US\$ 8 millones, en comparación con la pérdida neta de US\$ 37 millones registrada en el período comparable anterior.

A continuación se amplían los aspectos más significativos del estado de resultados:

Ventas: El aumento en los ingresos por ventas se debió al mayor precio de las briquetas en el mercado internacional, y a un mayor volumen en toneladas métricas de briquetas vendidas.

Utilidad en Operaciones: La mejora en los resultados operativos con respecto al mismo trimestre del año anterior se explica principalmente por el efecto de los mayores precios de la briqueta y por el descuento en el precio de la materia prima correspondiente a la firma del Convenio de Aseguramiento de Materias Primas (CAMP), el cual no fue aplicado durante el mismo período del ejercicio económico 2006.

Otro factor que contribuyó a la mejora de la utilidad operativa fue la venta de subproductos por US\$ 8 millones. Los subproductos (chips, finos y lodos de piscina) son residuos del proceso de producción de las plantas. La colocación de subproductos en el mercado representa un ingreso extraordinario para IBH, dado que la mayor parte de sus costos quedan contabilizados en la producción de briquetas.

Otros Ingresos (gastos), netos: Este rubro muestra un ingreso neto de US\$ 3,9 millones y sus componentes más resaltantes son los ingresos obtenidos por servicios prestados a terceros y por operaciones financieras con títulos valores.

MERCADO INTERNACIONAL Y PRECIO DE LA BRIQUETA DE IBH

El precio FOB promedio de realización de la briqueta de IBH en el Puerto de Palúa fue de US\$ 250,68/TM, que se compara con US\$ 205,59/TM en idéntico período del ejercicio

económico 2006 (abril-junio 2006), y con US\$ 219,02/TM¹ en el trimestre inmediatamente anterior (enero-marzo 2007). Este aumento obedece a la sostenida presión de demanda en los mercados relevantes, así como a la finalización de un contrato de venta de briquetas firmado en abril de 2002, cuyos precios habían resultado, en los últimos años, sustancialmente menores a los del mercado. Según fue anunciado en el pasado informe trimestral, publicado el 30 de abril de 2007, previo a la conclusión de dicho contrato se firmó un acuerdo con el mismo cliente, para añadir un sobrecargo de US\$ 49 por tonelada métrica sobre el volumen pendiente por despachar en el año 2007. Al mismo tiempo, se firmó un nuevo contrato para la venta de 325.000 TM anuales de briquetas a precios de mercado y con vencimiento el 31 de diciembre de 2009.

ANÁLISIS DEL DESEMPEÑO DE LAS PLANTAS

Planta Venprecar:

La producción de esta planta en el trimestre analizado fue de 146.151 TM, 14% inferior a la producción correspondiente al período abril-junio 2006. La disminución en la producción se debió fundamentalmente a fallas en el suministro de pellas y a la parada por mantenimiento programado realizada en mayo.

Dado que la producción de pellas en la región de Guayana no se ha recuperado según lo estimado, Venprecar está explorando de nuevo la opción de importar esta materia prima. Debido a la alta demanda de pellas y la preeminencia de contratos a largo plazo sobre las ventas spot en el mercado internacional, actualmente hay restricciones en la disponibilidad de esta materia prima. Venprecar anticipa que las condiciones de suministro de pellas durante el semestre en curso continuarán siendo limitadas.

Planta Orinoco Iron:

Esta planta produjo 356.994 TM en el lapso abril-junio 2007, 2% menor que la producción del trimestre abril-junio 2006 debido a la falla en el suministro de finos de mineral de hierro. En el mes de mayo se logró el máximo histórico de producción mensual de la planta, alcanzando un volumen de 149.249 toneladas métricas, como resultado de las mejoras operativas introducidas en los dos últimos años.

RESPONSABILIDAD SOCIAL

Como una continuación del programa iniciado a mediados del año 2006 en las poblaciones de Urimán y Kamarata, Orinoco Iron y Venprecar han avanzado en el diseño y coordinación de un extenso plan de salud, agricultura, electricidad y educación en estas comunidades indígenas ubicadas en zonas remotas del Estado Bolívar. Asimismo, durante el trimestre, se donaron tres transformadores eléctricos al asentamiento Villa

¹ El cálculo de estos promedios no incluye los subproductos.

Bahía, en Puerto Ordaz, dotación que permitirá llevar el servicio eléctrico a 68 familias en esta comunidad. Entre otras iniciativas enmarcadas en su compromiso social, Orinoco Iron y Venprecar continuaron el programa de Prevención y Control de Drogas mediante charlas dictadas a 10.760 estudiantes de los liceos públicos y privados de Ciudad Guayana. Con estas charlas se busca concientizar a los jóvenes sobre los riesgos de embarazo precoz, enfermedades de transmisión sexual y las consecuencias asociadas al abuso de alcohol y drogas. Bajo el mismo concepto se realizó un programa de medicina integral, con especial atención en la vacunación del personal y sus familiares.

International Briquettes Holding, IBH, consolida los resultados financieros de: Venprecar y su filial Orinoco Iron S.C.S, con una capacidad de producción conjunta de 3.100.000 TM al año; IBH de Venezuela (empresa tenedora de acciones); Operaciones RDI (antigua planta Fior, actualmente inactiva); Brifer (quien posee los derechos de propiedad intelectual sobre tecnologías de reducción directa); e IBMS (empresa especializada en mercadeo de briquetas). La fuerza laboral de estas empresas al 30 de junio de 2007 fue de 985 trabajadores.



INTERNATIONAL BRIQUETTES HOLDING
Y SUS FILIALES

BALANCE GENERAL CONSOLIDADO
DE ACUERDO CON NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACION FINANCIERA (NIIF)
(Montos en miles de US dólares)

	<u>Al 30 de Junio</u>	
	<u>2007</u>	<u>2006</u>
	<u>Activo</u>	
Activo circulante:		
Efectivo y sus equivalentes	46.954	13.914
Efectivo en garantía	4.528	9.539
Inversiones temporales		
Cuentas por cobrar -		
Comerciales y otras	61.844	103.992
Compañías relacionadas	9.898	5.398
Inventarios	38.222	37.403
Anticipo a proveedores	1.403	9.976
Gastos pagados por anticipado y otros	10.480	12.517
Total activo circulante	173.329	192.740
Propiedades, planta y equipos, neto:	980.540	1.014.740
Impuesto diferido	-	15.930
Otros activos	7.283	14.311
Total activo	1.161.152	1.237.721
	<u>Pasivo y patrimonio</u>	
Pasivo circulante:		
Porción a corto plazo préstamo bancario en proceso de reestructuración	-	400
Cuentas por pagar:		
Proveedores	71.449	82.223
Compañías relacionadas	43.888	77.016
Utilidades, vacaciones y otras acumulaciones para el personal	8.222	6.229
Impuestos	334	297
Otros pasivos circulantes	3.098	1.424
Total pasivo circulante	126.990	167.589
Porción a largo plazo préstamo bancario en proceso de reestructuración	354.515	322.018
Cuentas por pagar accionistas	0	17.365
Proveedores a largo plazo	3.077	1.354
Otros pasivos	12.887	8.949
Impuesto diferido	104.930	129.799
Otros Pasivos y acumulaciones a largo plazo	42.065	43.738
Total pasivo	644.464	690.812
Patrimonio e intereses minoritarios	516.688	546.908
Total pasivo, intereses minoritarios y patrimonio	1.161.152	1.237.721

ESTADO CONSOLIDADO DE OPERACIONES
DE ACUERDO CON NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACION FINANCIERA (NIIF)
(Montos en miles de US dólares)

	<u>Trimestre finalizado el 30 de junio</u>	
	<u>2007</u>	<u>2006</u>
Ventas netas:		
Exportaciones	108.812	74.334
Locales	16.181	24.923
Subproductos	8.159	434
	<u>133.152</u>	<u>99.691</u>
Costo de ventas	(112.429)	(124.373)
Utilidad (pérdida) bruta	20.724	(24.682)
Gastos generales y de administración	(9.239)	(6.670)
Otros ingresos (gastos), netos	3.883	1.754
Utilidad (pérdida) Operativa	15.368	(29.598)
Costo Integral de Financiamiento	(8.563)	(8.992)
Utilidad (pérdida) antes de impuestos e intereses minoritarios	6.804	(38.591)
Gastos de impuestos	1.563	491
Utilidad (pérdida) antes de intereses minoritarios	8.367	(38.100)
Intereses minoritarios	(440)	1.465
Utilidad (pérdida) Neta	7.927	(36.635)
Gasto por depreciación	(10.519)	(10.605)

ESTADO CONSOLIDADO DE OPERACIONES
DE ACUERDO CON NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACION FINANCIERA (NIIF)
(Montos en miles de US dólares)

	<u>Nueve meses finalizados el 30 de junio</u>	
	<u>2007</u>	<u>2006</u>
Ventas netas:		
Exportaciones	267.142	227.691
Locales	58.202	49.647
Subproductos	16.667	434
	342.012	277.772
Costo de ventas	(316.197)	(306.315)
Utilidad (pérdida) bruta	25.815	(28.543)
Gastos generales y de administración	(24.280)	(19.061)
Otros ingresos (gastos), netos	15.360	2.966
Utilidad (pérdida) Operativa	16.895	(44.638)
Costo Integral de Financiamiento	(36.076)	(25.310)
Pérdida antes de impuestos e intereses minoritarios	(19.181)	(69.948)
Gastos de impuestos	8.454	1.394
Pérdida antes de intereses minoritarios	(10.727)	(68.554)
Intereses minoritarios	140	2.516
Pérdida Neta	(10.587)	(66.038)
Gasto por depreciación	(30.344)	(27.537)