

De: International Briquettes Holding, IBH
Filial de Siderúrgica Venezolana SIVENSA S.A.
Contacto: Antonio Osorio
Teléfono: 58-212-707.62.80
Telefax: 58-212-707.63.52
E-mail: antonio.osorio@sivensa.com



PARA SU DISTRIBUCIÓN INMEDIATA:

IBH INFORMA RESULTADOS DEL SEGUNDO TRIMESTRE FISCAL

CARACAS, 30 DE DE ABRIL DE 2007. International Briquettes Holding, IBH, empresa filial de Sivensa, registró ventas por US\$ 98 millones en el período enero-marzo de 2007, las cuales se comparan con ventas de US\$ 86 millones obtenidas en el mismo trimestre del año anterior. La empresa tuvo una utilidad operativa de US\$ 4 millones, en comparación con la pérdida operativa de US\$ 16 millones registrada en el período enero-marzo de 2006. La pérdida neta fue de US\$ 5 millones, menor que la pérdida neta de US\$ 24 millones registrada en el período comparable anterior.

A continuación se amplían los aspectos más significativos del estado de resultados:

Ventas: El aumento en los ingresos por ventas se debió exclusivamente al mayor precio de las briquetas en el mercado internacional, factor que permitió compensar el efecto de un menor volumen de ventas en toneladas métricas. La disminución en el volumen de ventas en el trimestre enero-marzo 2007, fue ocasionada por restricciones de navegación en el canal del río Orinoco que impidieron el despacho de 30.000 TM de briquetas en el mes de marzo.

Resultados en Operaciones: La mejora en los resultados operativos con respecto al mismo trimestre del año anterior se explica principalmente por el efecto de los mayores precios de la briqueta y por el descuento de 20% en el precio de la materia prima aplicado durante el trimestre, de acuerdo con políticas de CVG Ferrominera Orinoco para la venta de mineral a los productores venezolanos de briquetas. En comparación, en el trimestre enero-marzo 2006, fue aplicado el 100% del precio internacional, sin descuento, debido a que para entonces no se había logrado la firma del Convenio de Aseguramiento de Materias Primas (CAMP) y de los nuevos contratos de suministro exigidos por el Ministerio de Industrias Básicas y de Minería (MIBAM) según el Decreto N° 3895 publicado en septiembre de 2005.

Como se informó oportunamente, el CAMP y los contratos de suministro fueron firmados el 31 de julio de 2006, y desde esa fecha las plantas de IBH han tenido acceso al descuento establecido.

Otro factor que contribuyó a la mejora de los resultados operativos fue la venta de subproductos por US\$ 3 millones. Los subproductos (chips, finos y lodos de piscina) son

residuos del proceso de producción de las plantas. Ciertas acerías que emplean tecnología de altos hornos utilizan estos subproductos como materia prima. La mayor parte del costo de los subproductos es absorbido por el costo de producir briquetas, y su colocación en el mercado representa un ingreso extraordinario para IBH.

Los resultados en operaciones de IBH hubieran sido mejores de no haber sido por la escasez de pellas, materia prima de la planta Venprecar. Como una forma de aliviar la situación, la empresa ha recurrido a la importación de esta materia prima. Sin embargo, los gastos de transporte impactan significativamente el costo de producción, lo que ha afectado la rentabilidad de las operaciones.

Costo Integral de Financiamiento: Este ítem se ubicó en US\$ 15 millones, lo que representa un aumento de 57% con respecto al mismo trimestre del año precedente. Esta variación se debe principalmente a los intereses de mora por atraso en los pagos de la deuda con CVG Ferrominera Orinoco, al registro de intereses correspondientes al trimestre pasado (octubre-diciembre 2006) y al aumento de las tasas de interés para préstamos bancarios en dólares.

Es importante señalar que la empresa recibió títulos CERTS por Bs. 123.7 millones (US\$ 57,5 millones) que en el mes de abril fueron empleados para reducir la deuda con CVG Ferrominera Orinoco. A partir del 27 de abril, IBH no tiene deuda vencida con este proveedor. El pago de la deuda vencida y la consiguiente eliminación de los intereses de mora redundarán en una disminución importante de los costos de financiamiento.

Otros Ingresos (gastos), netos: Este rubro muestra un ingreso neto de US\$ 7,9 millones y su componente más resaltante es el reintegro de impuestos Draw Back por US\$ 8,3 millones.

MERCADO INTERNACIONAL

El precio FOB promedio de realización de la briqueta de IBH en el Puerto de Palúa fue de US\$ 219,02/TM, que se compara con US\$ 171,22/TM en idéntico período del ejercicio económico 2006 (enero-marzo 2006), y con US\$ 206,6/TM¹ en el trimestre inmediatamente anterior (octubre-diciembre 2006). Esta variación refleja el aumento de los precios internacionales de las briquetas debido a la fuerte demanda de metálicos por parte de los países del Mediterráneo, específicamente Egipto, Grecia y Turquía. Asimismo, Japón ha incrementado significativamente su producción de acero y Rusia ha disminuido casi en un 50% su exportación de chatarra, lo que ha generado una

necesidad adicional de metálicos. Durante este periodo China continuó produciendo acero a una tasa anual de 450 millones de TM, lo que ha generado una presión adicional sobre los precios de las materias primas.

ANÁLISIS DEL DESEMPEÑO DE LAS PLANTAS

Planta Venprecar:

La producción de esta planta en el trimestre analizado fue de 175.418 TM, en comparación con 139.562 TM en el período enero-marzo 2006. La producción de Venprecar durante el período enero-marzo se vio afectada por dos factores: a) la escasez de pellas nacionales debida a la parada de la planta de pellas de CVG FMO, y b) la suspensión temporal de la importación de pellas, a partir de diciembre de 2006, como consecuencia de la Resolución 195 del Ministerio de Industrias Ligeras y Comercio, la cual excluyó a esta materia prima de la lista de productos autorizados para ser importados a la tasa de cambio oficial². Si bien durante el trimestre la producción de Venprecar se vio afectada por los factores arriba mencionados, la misma fue mayor que la correspondiente al trimestre comparable del año anterior, cuando la escasez de materia prima tuvo un impacto aún más significativo.

Con relación a la escasez de pellas en el país, CVG Ferrominera Orinoco inició una parada en su planta de pellas para ampliar su capacidad instalada en 21%. De acuerdo con fuentes de CVG Ferrominera Orinoco, la planta reiniciará sus operaciones en el mes de mayo. Con esta expansión, se espera superar la situación actual de déficit de esta materia prima en la región de Guayana.

Planta Orinoco Iron:

Esta planta produjo 335.477 TM en el lapso enero-marzo 2007, 19% más que la producción del trimestre enero-marzo 2006 debido principalmente a la mayor estabilidad de los trenes de producción.

El programa de mantenimiento mayor de la planta, que contempla la sustitución de ciertas partes y equipos en los trenes 1, 2 y 3, se ha cumplido según lo previsto, estimándose que concluya en septiembre próximo. Como resultado de este programa, se espera aumentar la disponibilidad de la planta.

¹ El cálculo de estos promedios no incluye los subproductos.

² El 28 de febrero se obtuvo la autorización para importar las pellas a la tasa de cambio oficial y en abril Venprecar reinició la importación de esta materia prima.

CONTRATO DE VENTA DE BRIQUETAS

Como se ha comunicado en informes anteriores, en abril de 2002 Orinoco Iron C.A. firmó un contrato de venta de briquetas a cambio de un anticipo que permitió solventar problemas perentorios de liquidez. De acuerdo con los términos de ese contrato, la empresa le ha vendido a este cliente 325.000 toneladas métricas al año a un precio fijo que, en los últimos años, resultó sustancialmente inferior al precio de mercado.

El contrato arriba mencionado vencerá cuando sea vendida la totalidad de las 325.000 TM correspondientes al último año, hito que se estima ocurra en julio de 2007. A principios de abril, Orinoco Iron S.C.S. firmó un contrato con este cliente de acuerdo con el cual la empresa recibirá un sobrecargo de US\$ 49 por tonelada métrica aplicable al volumen de briquetas pendiente por despachar. Adicionalmente, se firmó un nuevo contrato con el mismo cliente para la venta de de 325.000 TM anuales de briquetas con vencimiento el 31 de diciembre de 2009. El nuevo contrato contiene cambios sustanciales como la aplicación de una fórmula de precios con base en los precios de mercado, los ajustes trimestrales del precio referenciado a un tipo de chatarra, y la reducción de los riesgos de seguro asociados a los contratos de transporte. La empresa espera la aprobación de los bancos para la plena entrada en vigencia del nuevo contrato.

PROBLEMAS DE CALADO EN EL RIO ORINOCO

El río Orinoco, vía de salida de las exportaciones de Venprecar y Orinoco Iron, ha presentado problemas de calado recientemente debido a la interrupción de los trabajos de dragado y a las condiciones naturales de la temporada seca en Venezuela. El bajo calado ha ocasionado encallamientos en el río que han restringido la navegación. Adicionalmente, los barcos han impuesto limitaciones en la carga, lo cual afecta las exportaciones de la empresa.

RESPONSABILIDAD SOCIAL

Con un aporte superior a los Bs. 300 millones por parte de Orinoco Iron y Venprecar, en el mes de marzo se puso en servicio el módulo de telemedicina de Urimán, una comunidad indígena de 7.000 habitantes ubicada en la Gran Sabana. Este centro de telemedicina es el quinto de una serie de centros de salud promovidos por el Proyecto Maniapure, el cual aprovecha las comunicaciones satelitales para prestar un servicio de diagnóstico y medicina primaria a comunidades indígenas ubicadas en zonas remotas. Asimismo, en el trimestre se inauguró el módulo de odontología de Kamarata, otra comunidad indígena de 11.000 habitantes ubicada también en la Gran Sabana. Entre otras iniciativas enmarcadas en su compromiso social, Orinoco Iron y Venprecar

continuaron el programa de Prevención y Control de Drogas mediante charlas dictadas a 6.500 estudiantes de los liceos públicos y privados de Ciudad Guayana, construyeron el parque infantil para la escuela Manuel Piar de niños sordomudos, y realizaron aportes para las obras de la Escuela de Niños Autistas de Caracas.

International Briquettes Holding, IBH, consolida los resultados financieros de: Venprecar y su filial Orinoco Iron S.C.S, con una capacidad de producción conjunta de 3.100.000 TM al año; IBH de Venezuela (empresa tenedora de acciones); Operaciones RDI (antigua planta Fior, actualmente inactiva); Brifer (quien posee los derechos de propiedad intelectual sobre tecnologías de reducción directa); e IBMS (empresa especializada en mercadeo de briquetas). La fuerza laboral de estas empresas al 31 de marzo de 2007 fue de 963 trabajadores.



INTERNATIONAL BRIQUETTES HOLDING
Y SUS FILIALES

BALANCE GENERAL CONSOLIDADO

(Montos en miles de US dólares)

	<u>Al 31 de Marzo</u>	
	<u>2007</u>	<u>2006</u>
<u>Activo</u>		
Activo circulante:		
Efectivo y sus equivalentes	26.481	24.936
Efectivo en garantía	6.032	9.539
Inversiones temporales		
Cuentas por cobrar -		
Comerciales y otras	128.528	81.237
Compañías relacionadas	2.970	5.883
Inventarios	38.224	38.043
Anticipo a proveedores	900	4.749
Gastos pagados por anticipado y otros	12.456	10.313
Total activo circulante	215.591	174.701
Propiedades, planta y equipos, neto:	988.775	1.020.154
Impuesto diferido	-	15.930
Otros activos	3.209	13.318
Total activo	<u>1.207.575</u>	<u>1.224.102</u>
<u>Pasivo y patrimonio</u>		
Pasivo circulante:		
Porción a corto plazo préstamo bancario en proceso de reestructuración	-	400
Cuentas por pagar -		
Proveedores	75.644	55.115
Compañías relacionadas	94.178	50.579
Utilidades, vacaciones y otras acumulaciones para el personal	6.157	4.597
Impuestos	392	156
Otros pasivos circulantes	1.768	1.696
Total pasivo circulante	178.140	112.542
Porción a largo plazo préstamo bancario en proceso de reestructuración	346.272	314.462
Préstamos a Largo Plazo con Institución Financiera		
Cuentas por pagar accionistas	10.787	28.145
Proveedores a largo plazo	3.110	1.354
Otros pasivos	12.159	8.563
Impuesto diferido	107.096	130.290
Otros Pasivos y acumulaciones a largo plazo	42.065	43.738
Total pasivo	699.629	639.094
Patrimonio e intereses minoritarios	<u>507.946</u>	<u>585.008</u>
Total pasivo, intereses minoritarios y patrimonio	<u>1.207.575</u>	<u>1.224.102</u>

INTERNATIONAL BRIQUETTES HOLDING
Y SUS FILIALES

ESTADO CONSOLIDADO DE OPERACIONES

(Montos en miles de US dólares)

	Trimestre finalizado el 31 de Marzo	
	<u>2007</u>	<u>2006</u>
Ventas netas:		
Exportaciones	81.834	68.966
Locales	13.019	16.643
Subproductos	3.366	
	<u>98.219</u>	<u>85.609</u>
Costo de ventas	(95.369)	(95.419)
Utilidad (pérdida) bruta	2.851	(9.810)
Gastos generales y de administración	(6.790)	(5.549)
Otros ingresos (gastos), netos	7.900	(368)
Utilidad (pérdida) Operativa	<u>3.961</u>	<u>(15.727)</u>
Costo Integral de Financiamiento	(14.554)	(9.289)
Pérdida antes de impuestos	(10.593)	(25.015)
Gastos de impuestos	5.344	385
Pérdida neta	<u>(5.249)</u>	<u>(24.630)</u>
Atribuibles a		
Accionistas de IBH	(3.056)	(14.434)
Accionistas de IBH, por efecto de participacion del 39,14% sujeta a obligacion de compra (Put option)	(1.965)	(9.282)
Total Accionistas de IBH	(5.021)	(23.716)
Intereses minoritarios	(228)	(914)
Total intereses minoritarios	(228)	(914)
	(5.249)	(24.630)
Gasto por depreciación	<u>(10.106)</u>	<u>(8.446)</u>

ESTADO CONSOLIDADO DE OPERACIONES

(Montos en miles de US dólares)

	Seis meses finalizados el 31 de Marzo	
	<u>2007</u>	<u>2006</u>
Ventas netas:		
Exportaciones	158.330	153.358
Locales	42.021	24.724
Subproductos	8.508	
	<u>208.859</u>	<u>178.082</u>
Costo de ventas	(203.768)	(181.942)
Utilidad (pérdida) bruta	5.091	(3.860)
Gastos generales y de administración	(15.041)	(12.391)
Otros ingresos (gastos), netos	11.477	1.211
Utilidad (pérdida) Operativa	1.527	(15.040)
Costo Integral de Financiamiento	(27.513)	(16.317)
Pérdida antes de impuestos	(25.986)	(31.357)
Gastos de impuestos	6.891	903
Pérdida neta	(19.094)	(30.453)
Atribuibles a		
Accionistas de IBH	(11.974)	(19.174)
Accionistas de IBH, por efecto de participacion del 39,14% sujeta a obligacion de compra (Put option)	(7.700)	(12.331)
Total Accionistas de IBH	(19.674)	(31.505)
Intereses minoritarios	580	1.052
Total intereses minoritarios	580	1.052
	(19.094)	(30.453)
Gasto por depreciación	<u>(19.825)</u>	<u>(16.932)</u>