

De: International Briquettes Holding, IBH
Filial de Siderúrgica Venezolana SIVENSA S.A.
Contacto: Antonio Osorio
Teléfono: 58-212-707.62.80
Telefax: 58-212-707.63.52
E-mail: antonio.osorio@sivensa.com



PARA SU DISTRIBUCIÓN INMEDIATA:

IBH INFORMA RESULTADOS DEL SEGUNDO TRIMESTRE FISCAL

CARACAS, 2 DE MAYO DE 2006. International Briquettes Holding, IBH, empresa filial de Sivensa, registró ventas por US\$ 85,6 millones en el período enero-marzo de 2006¹, las cuales se comparan con las ventas de US\$ 130,7 millones obtenidas en el mismo trimestre del año anterior. La empresa tuvo pérdida operativa de US\$ 15,4, millones, en comparación con la utilidad operativa de US\$ 38,3 millones obtenida en el período enero-marzo 2005. Se registró una pérdida neta de US\$ 23,7 millones en contraste con la utilidad neta de US\$ 12,1 millones lograda en el período comparable anterior.

Los resultados del trimestre se vieron afectados por:

- Menor volumen de producción de la planta Venprecar, ocasionada por el suministro insuficiente de pellas; más adelante en este informe se explican las medidas tomadas a fin de atenuar el impacto de esta situación.
- Menor volumen de producción de la planta Orinoco Iron, debido a la escasez de mineral de hierro. Esta falla de suministro ha sido corregida recientemente, y sus efectos en las operaciones fueron menores que los causados a la planta Venprecar por la escasez de pellas.
- Precios internacionales de la briqueta más bajos que los del período comparable, aunque al final del trimestre, y a la fecha de emisión de este informe, los precios han experimentado una recuperación.
- Anticipo, de acuerdo con normas de contabilidad, de los mayores costos de la materia prima como resultado neto de los siguientes factores:
 - Efecto compensatorio de los descuentos contemplados por el Ministerio de Industrias Básicas y de Minería (MIBAM) a los nuevos precios del mineral. Dichos descuentos se obtendrán una vez que se firme la enmienda a los contratos de suministro y el Convenio de Aseguramiento de Materias Primas (CAMP). La decisión de cambiar las condiciones de los contratos de suministro, tomada por el Ejecutivo en noviembre de 2005, fue divulgada en el Informe de la Junta Directiva

¹ El monto de las ventas refleja el impacto del contrato suscrito con un cliente en abril de 2002, con vencimiento en abril de 2007, de acuerdo con el cual Orinoco Iron C.A. le vende a ese cliente unas 325.000 TM de briquetas al año a un precio negociado en el 2002, que es fijo por la duración del contrato y que resultó considerablemente menor a los actuales niveles de precios en el mercado spot.

a la Asamblea de Accionistas de IBH celebrada el 27 de enero de 2006 y en el Informe trimestral publicado el día 31 de enero de 2006.

- Adicionalmente, se hizo una reserva por el aumento estimado del precio internacional del mineral de hierro a partir del 1º de enero de 2006.
- Paradas de los trenes de la planta Orinoco Iron, debidas a fallas presentadas en las parrillas de los secadores de mineral. Esta situación fue superada luego de determinar las causas de la falla, realizar un mantenimiento especial, e introducir mejoras en los procedimientos de secado de refractarios. También se logró una mayor precisión en los controles de temperatura durante las paradas y arranques de estos equipos, los cuales se encuentran funcionando normalmente.

En relación con los costos de financiamiento, éstos pasaron de US\$ 19 millones en el trimestre enero-marzo de 2005, a US\$ 9 millones en el trimestre comparable del año 2006. Esta variación se explica por los menores intereses causados en el año 2006 debido a la reducción de la deuda de US\$ 831 millones al 31 de marzo de 2005, a US\$ 315 millones al 31 de marzo de 2006. La disminución de la deuda se produjo en agosto de 2005, como parte de los acuerdos con los bancos y del proceso de fusión entre Venprecar y Orinoco Iron.

A pesar de que el descenso en los resultados operativos de IBH con respecto al trimestre comparable del año anterior fue de US\$ 54 millones, la disminución de los resultados netos fue de US\$ 36 millones. Esto indica que la reducción de los gastos de financiamiento mitigó sustancialmente el impacto de los factores que afectaron las operaciones durante el período.

Importación transitoria de pellas

Dado que la escasez de pellas en el país podría prolongarse hasta finales del año 2006, Venprecar ha iniciado conversaciones con CVG Ferrominera Orinoco, a fin de iniciar importaciones transitorias de pellas con el propósito de cubrir el déficit actual. Se espera una pronta decisión para la ejecución de esta medida, que aliviará la situación mientras se estabiliza la producción local de este insumo. No obstante, considerando los elevados costos logísticos de importación, su factibilidad económica estará sujeta a que se mantengan los actuales precios de la briqueta en el mercado internacional.

Mercado Internacional

La briqueta descargada sobre gabarra en el puerto de Nueva Orleans, Estados Unidos, registró un precio promedio de referencia de US\$233/TM en el trimestre enero-marzo 2006, el cual es inferior al promedio de US\$235/TM observado en el trimestre inmediatamente anterior (octubre-diciembre 2005), y al promedio de US\$295/TM registrado en el mismo período del año precedente (enero-marzo 2005)². En el transcurso de los tres primeros meses de 2006, y hasta la fecha de

² Promedios calculados por Orinoco Iron a partir de datos mensuales publicados por el CRU-Monitor / Steel, metallics, scrap, dri & pig iron.

emisión de este informe, los precios de los metálicos han experimentado una recuperación en los mercados más importantes (Estados Unidos, Europa y Asia), situándose hoy la briqueta descargada sobre gabarra en el puerto de Nueva Orleans, alrededor de US\$ 270/TM. Este aumento es el resultado de las limitaciones en la recolección de chatarra, las restricciones en el transporte ocasionadas por el invierno, el reabastecimiento de inventarios de materias primas y productos de acero en los centros de distribución, y las expectativas generadas en torno a un alza en los precios de los productos de acero.

Análisis del Desempeño

Planta Venprecar:

La producción de esta planta en el trimestre analizado fue de 139.562 TM, 54% inferior a la producción de 215.327 TM obtenida en idéntico lapso del pasado ejercicio fiscal. Como se explicó anteriormente en esta carta, la disminución en la producción se debió a las fallas en el suministro de pellas.

Planta Orinoco Iron:

Esta planta produjo 281.311 TM en el período enero-marzo 2006, en comparación con 329.029 TM en el mismo lapso del ejercicio fiscal previo. El descenso de la producción se explica principalmente por el suministro insuficiente de mineral de hierro y la parada ocasionada por las fallas en las parrillas de los secadores de mineral descritas anteriormente.

CALADO DEL RIO ORINOCO

Como resultado de los trabajos de dragado que se están realizando en el río Orinoco desde el mes de febrero de este año, el nivel del calado del río ha mejorado, lo que ha permitido subir ligeramente la carga aceptada por los buques que transportan briquetas. El Instituto Nacional de Canalizaciones ha informado que las obras de dragado continuarán hasta lograr el reestablecimiento de la capacidad de diseño de esta vía fluvial.

CASO MV-YTHAN

En el mes de febrero del año 2004, el buque MV—YTHAN se hundió con una carga de finos metalizados de Orinoco Iron. A raíz de este accidente, los dueños del buque solicitaron un proceso de arbitraje contra la empresa. Para garantizar las resultas del procedimiento, también solicitaron la ejecución en Inglaterra y Estados Unidos de embargos preventivos sobre bienes de Orinoco Iron C.A.. La empresa hizo oposición en Londres a la medida preventiva acordada por la Real Corte, la cual decidió a su favor en septiembre de 2004. También en esa fecha, la Corte de Ohio ordenó liberar la medida de embargo que había acordado contra Orinoco Iron C.A. en junio de 2004; en respuesta, los dueños del buque apelaron esta decisión, la cual fue negada por dicha Corte. Actualmente se está en espera de un fallo de un Tribunal Superior. Asimismo, y a petición de los propietarios del buque siniestrado, en el presente se está llevando a cabo un procedimiento de mediación, cuyo objetivo es llegar a un acuerdo transaccional que ponga fin a la controversia.

International Briquettes Holding, IBH, consolida los resultados financieros de las empresas siguientes: Venprecar y su filial Orinoco Iron S.C.S, con una capacidad de producción conjunta de 3.015.000 TM al año; IBH de Venezuela (empresa tenedora de acciones); Operaciones RDI (antigua planta Fior, actualmente inactiva); Brifer (quien posee los derechos de propiedad intelectual sobre tecnologías de reducción directa); IBMS (empresa especializada en mercadeo de briquetas) y SDP Internacional Corporation (quien se encarga de la gestión de procura internacional). La fuerza laboral de estas empresas al 31 de marzo de 2006 fue de 962 trabajadores.

ESTA NOTA DE PRENSA CONTIENE DECLARACIONES SOBRE EVENTOS Y RESULTADOS FINANCIEROS FUTUROS. ESTAS DECLARACIONES PUEDEN SER IDENTIFICADAS POR EL USO DE TÉRMINOS COMO “CONTEMPLAR” “ESTIMAR”, “ESPERADO”, “APROXIMADO”, “PRONTO”, “ESTAR SUJETO”, “UNA VEZ FIRMADO”, O EXPRESIONES EN NEGATIVO DE ESTOS TÉRMINOS O SUS SIMILARES. ESTOS ENUNCIADOS ENVUELVEN RIESGOS CONOCIDOS Y DESCONOCIDOS, INCERTIDUMBRES Y OTROS FACTORES QUE PUEDEN OCASIONAR QUE LOS RESULTADOS REALES, NIVELES DE ACTIVIDAD O DESEMPEÑO VARÍEN SUSTANCIALMENTE DE LOS DESCRITOS EN ESTAS DECLARACIONES. AUNQUE CREEMOS QUE LAS EXPECTATIVAS REFLEJADAS EN ESTA NOTA DE PRENSA SON RAZONABLES, NO PODEMOS GARANTIZAR RESULTADOS FUTUROS, NIVELES DE ACTIVIDAD, DESEMPEÑO NI LOGROS. RECOMENDAMOS NO CONFIAR INDEBIDAMENTE EN DECLARACIONES SOBRE EVENTOS FUTUROS, LAS CUALES REFLEJAN NUESTRO ANÁLISIS Y SÓLO PUEDEN TOMARSE HASTA LA FECHA DE HOY. NO ASUMIMOS OBLIGACIÓN ALGUNA EN LA ACTUALIZACIÓN DE LA INFORMACIÓN EXPRESADA EN DECLARACIONES SOBRE EVENTOS FUTUROS.

BALANCE GENERAL CONSOLIDADO
DE ACUERDO CON NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACION FINANCIERA (NIIF)
(Montos en miles de US dólares)

	<u>Al 31 de Marzo</u>	
	<u>2006</u>	<u>2005</u>
<u>Activo</u>		
Activo circulante:		
Efectivo y sus equivalentes	24,936	12,843
Efectivo en garantía	9,539	13,465
Inversiones temporales		
Cuentas por cobrar -		
Comerciales y otras	81,237	148,932
Compañías relacionadas	5,883	8,107
Inventarios	38,043	46,004
Anticipo a proveedores	4,749	
Gastos pagados por anticipado y otros	10,313	2,458
Activos restringidos por ejecución de garantías		252,212
	<hr/>	<hr/>
Total activo circulante	174,701	484,022
Propiedades, planta y equipos, neto:	1,020,154	1,034,564
Impuesto diferido	15,930	
Otros activos	13,318	6,980
	<hr/>	<hr/>
Total activo	1,224,102	1,525,566
<u>Pasivo y patrimonio</u>		
Pasivo circulante:		
Préstamos cedidos por BHP a bancos acreedores	-	393,654
Porción a corto plazo préstamo bancario en proceso de reestructuración	400	361,300
Cuentas por pagar -		
Proveedores	55,115	89,285
Compañías relacionadas	50,579	45,456
Utilidades, vacaciones y otras acumulaciones para el personal	4,597	3,842
Impuestos	156	19,844
Otros pasivos circulantes	1,696	9,435
	<hr/>	<hr/>
Total pasivo circulante	112,542	922,817
Porción a largo plazo préstamo bancario en proceso de reestructuración	314,462	
Préstamos a Largo Plazo con Institución Financiera		328,226
Cuentas por pagar accionistas	28,145	
Proveedores a largo plazo	1,354	49,267
Otros pasivos	8,563	6,837
Impuesto diferido	130,290	132,253
Otros Pasivos y acumulaciones a largo plazo	43,738	-
	<hr/>	<hr/>
Total pasivo	639,094	1,439,401
Patrimonio e intereses minoritarios	585,008	86,165
Total pasivo, intereses minoritarios y patrimonio	1,224,102	1,525,566

ESTADO CONSOLIDADO DE OPERACIONES
DE ACUERDO CON NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACION FINANCIERA (NIIF)
(Montos en miles de US dólares)

	Trimestre finalizado el 31 de Marzo	
	2006	2005
Ventas netas:		
Exportaciones	68,966	126,719
Locales	16,643	3,892
Subproductos	-	82
	85,609	130,694
Costo de ventas	(95,419)	(86,428)
Utilidad (pérdida) bruta	(9,810)	44,265
Gastos generales y de administración	(5,549)	(5,938)
Utilidad Operativa	(15,359)	38,327
Costo Integral de Financiamiento	(9,289)	(19,081)
Otros ingresos (gastos), netos	(368)	(218)
Utilidad (Pérdida) antes de impuestos e intereses minoritarios	(25,015)	19,029
Gastos de impuestos	385	(10,479)
Utilidad (Pérdida) antes de intereses minoritarios	(24,630)	8,550
Intereses minoritarios	914	3,557
Utilidad Neta	(23,716)	12,108
Gasto por depreciación	(8,446)	(9,260)

ESTADO CONSOLIDADO DE OPERACIONES
DE ACUERDO CON NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACION FINANCIERA (NIIF)
(Montos en miles de US dólares)

	Seis meses finalizados el 31 de Marzo	
	2006	2005
Ventas netas:		
Exportaciones	153,358	231,429
Locales	24,724	3,980
Subproductos	-	82
	<u>178,082</u>	<u>235,491</u>
Costo de ventas	(181,942)	(148,230)
Utilidad (pérdida) bruta	(3,860)	87,262
Gastos generales y de administración	(12,391)	(13,252)
Utilidad Operativa	(16,251)	74,010
Costo Integral de Financiamiento	(16,317)	(71,097)
Otros ingresos (gastos), netos	1,211	(3,251)
Utilidad (Pérdida) antes de impuestos e intereses minoritarios	(31,357)	(338)
Gastos de impuestos	903	(17,785)
Utilidad (Pérdida) antes de intereses minoritarios	(30,454)	(18,123)
Intereses minoritarios	1,052	38,088
Utilidad Neta	(29,402)	19,965
Gasto por depreciación	(16,932)	(15,306)