

De: International Briquettes Holding, IBH
Filial de Siderúrgica Venezolana SIVENSA S.A.
Contacto: Antonio Osorio
Teléfono: 58-212-707.62.80
Telefax: 58-212-707.63.52
E-mail: antonio.osorio@sivensa.com



PARA SU DISTRIBUCIÓN INMEDIATA:

IBH INFORMA RESULTADOS DEL PRIMER TRIMESTRE FISCAL

CARACAS, 31 DE ENERO DE 2006. International Briquettes Holding, IBH, empresa filial de Sivensa, registró ventas por US\$ 92,5 millones en el período octubre-diciembre de 2005¹, las cuales se comparan con las ventas de US\$ 104,8 millones obtenidas en el mismo trimestre del año anterior. La empresa tuvo pérdida operativa de US\$ 0,9 millones, en comparación con la utilidad operativa de US\$ 35,7 millones obtenida en el período octubre-diciembre de 2004. Se registró una pérdida neta de US\$ 5,7 millones en contraste con la utilidad neta de 7,9 millones lograda en el período comparable anterior.

Los resultados del trimestre se vieron afectados por.

- El aumento del precio del mineral de hierro, a partir del primero de diciembre de 2005, en los porcentajes que se detallan a continuación: finos: 126%; gruesos: 74% y pellas: 59%. Como fue explicado en el Informe de la Junta Directiva a la Asamblea de Accionistas de IBH celebrada el pasado 26 de enero, se requiere la aprobación de los bancos para firmar el Convenio de Aseguramiento de Materias Primas (CAMP), que se deriva del Decreto de Materias Primas emitido por la Presidencia de la República, en septiembre de 2005. Por instrucciones del Ministerio de Industrias Básicas y Minería (MIBAM) CVG Ferrominera Orinoco comenzó a aplicar los porcentajes de aumento arriba citados a todas las empresas que, al 21 de diciembre pasado, aún no hubieran firmado el CAMP. Una vez firmado el CAMP, se espera obtener los descuentos contemplados en dicho Convenio.
- Insuficiente suministro de pellas a la planta Venprecar y de mineral fino a la planta Orinoco Iron, que afectó seriamente el volumen de producción en ambas instalaciones.
- La disminución de los precios de las briquetas en el mercado internacional.

Por otra parte, los costos generales de financiamiento pasaron de US\$ 52 millones en el trimestre octubre-diciembre de 2004, a US\$ 7 millones en el trimestre comparable del año siguiente. Esta variación se explica por: 1) gastos extraordinarios relacionados con el acuerdo de finiquito entre BHP Billiton, los bancos e IBH, registrados en el último trimestre de 2004, los cuales no son recurrentes, y 2) menores intereses causados en el año 2005 debido a la reducción de la deuda

¹ El monto de las ventas refleja el impacto del contrato suscrito con un cliente en abril de 2002, con vencimiento en abril de 2007, de acuerdo con el cual Orinoco Iron C.A. (ahora Venprecar) le vende a ese cliente unas 325.000 TM de briquetas al año a un precio negociado en el 2002, que es fijo por la duración del contrato y que resultó considerablemente menor a los actuales niveles de precios en el mercado spot.

de US\$ 808 millones a diciembre de 2004, a US\$ 308 millones al 31 de diciembre de 2005. Esta reducción de la deuda se produjo en el último trimestre fiscal del ejercicio 2005, como parte de los acuerdos con los bancos y el proceso de fusión entre Venprecar y Orinoco Iron.

A pesar de que la disminución en los resultados operativos de IBH con respecto al trimestre comparable del año anterior fue de US\$ 37 millones, la disminución de los resultados netos fue de sólo US\$ 14 millones. Esto indica que la reducción de los gastos de financiamiento mitigó sustancialmente el impacto de los factores que afectaron las operaciones durante el período.

Mercado Internacional

La briqueta descargada sobre gabarra en el puerto de Nueva Orleans, Estados Unidos, registró un precio promedio de referencia de US\$235/TM en el trimestre octubre-diciembre 2005, en comparación con US\$230,7/TM en el trimestre inmediatamente anterior (julio-septiembre 2005), y con US\$341,7/TM en el mismo período del año precedente (octubre-diciembre 2004)². Hacia finales del trimestre y principios de enero se produjo una disminución de los precios de los metálicos como consecuencia principalmente de la menor demanda de algunos productores de acero, quienes han reducido su producción para evitar una caída de los precios, ante un potencial aumento de las exportaciones de acero chino en el año 2006.

Análisis del Desempeño

Planta Venprecar:

La producción de esta planta en el trimestre analizado fue de 203.278 TM, en comparación con la producción de 209.295 TM obtenida en el mismo lapso del ejercicio fiscal anterior.

Planta Orinoco Iron:

Esta planta produjo 292.595 TM en el período octubre-diciembre 2005, en comparación con 243.954 TM en el mismo lapso del ejercicio fiscal previo.

El 15 de enero de 2006 entró en operaciones el sistema de cribas y molinos de la planta Orinoco Iron con resultados satisfactorios hasta la fecha. Este sistema permite un mejor control de la granulometría del mineral fino que se utiliza como materia prima del proceso de reducción directa.

Modificación al Contrato de Suministro de Gas

El 28 de noviembre de 2005, Orinoco Iron S.C.S. y PDVSA Gas firmaron un acuerdo que modifica el contrato de suministro de gas para esta planta firmado en 1997. Los acuerdos introducen modificaciones en la fórmula utilizada para la fijación de precios. Entre estos cambios se destacan: la selección de un nuevo índice de precios base del gas, que se considera menos sujeto a la volatilidad del mercado, y la fijación de un techo al factor de ajuste vinculado al precio

² Promedios calculados por Orinoco Iron a partir de datos mensuales publicados por el CRU-Monitor / Steel, metallics, scrap, dri & pig iron.

internacional de la chatarra. Ambas modificaciones redundarán en costos más competitivos para este insumo.

PROBLEMAS DE CALADO DEL RIO ORINOCO

Debido a los bajos niveles de calado que presenta el río Orinoco, los buques que despachan las exportaciones de briquetas de IBH, han limitado del peso de las cargas, como hemos informado en comunicaciones anteriores. El Instituto Nacional de Canalizaciones ha declarado que estima iniciar a principios de febrero los trabajos para restituir las condiciones de diseño de calado del río.

International Briquettes Holding, IBH, consolida los resultados financieros de: Venprecar y su filial Orinoco Iron S.C.S, con una capacidad de producción conjunta de 3.015.000 TM al año; IBH de Venezuela (empresa tenedora de acciones); Operaciones RDI (antigua planta Fior, actualmente inactiva); Brifer (quien posee los derechos de propiedad intelectual sobre tecnologías de reducción directa); e IBMS (empresa especializada en mercadeo de briquetas). La fuerza laboral de estas empresas al 31 de diciembre de 2005 fue de 964 trabajadores.



INTERNATIONAL BRIQUETTES HOLDING Y SUS FILIALES
ESTADO CONSOLIDADO DE OPERACIONES
DE ACUERDO CON NORMAS INTERNACIONALES DE CONTABILIDAD (NIC)
(Montos en miles de US dólares)

	Trimestre finalizado el 31 de diciembre de	
	<u>2005</u>	<u>2004</u>
Ventas netas:		
Exportaciones	84,392	104,709
Locales	8,081	6
Subproductos	0	82
	<u>92,473</u>	<u>104,798</u>
Costo de ventas	<u>(86,523)</u>	<u>(61,802)</u>
Utilidad (pérdida) bruta	5,950	42,996
Gastos generales y de administración	<u>(6,842)</u>	<u>(7,314)</u>
Utilidad Operativa	(891)	35,683
Costo Integral de Financiamiento	(7,029)	(52,017)
Otros ingresos (gastos), netos	1,579	(3,033)
Utilidad (Pérdida) antes de impuestos e intereses minoritarios	(6,341)	(19,367)
Gastos de impuestos	<u>518</u>	<u>(7,307)</u>
Utilidad (Pérdida) antes de intereses minoritarios	(5,824)	(26,674)
Intereses minoritarios	<u>137</u>	<u>34,531</u>
Utilidad Neta	(5,686)	7,857
Gasto por depreciación	<u>(8,487)</u>	<u>(6,046)</u>