

International Briquettes Holding, IBH
Filial de Siderúrgica Venezolana SIVENSA S.A.
Contacto: Antonio Osorio
Relaciones con los Inversionistas
Teléfono: 58-212-707.62.80
Telefax: 58-212-707.63.52
E-mail: antonio.osorio@sivensa.com



PARA SU DISTRIBUCIÓN INMEDIATA:

IBH REPORTA RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DEL AÑO FISCAL 2004

Caracas, 30 de julio de 2004...International Briquettes Holding, IBH, empresa filial de Sivensa, reportó ventas por US\$ 34,0 millones en el período abril-junio de 2004, las cuales se comparan con las ventas de US\$ 20,5 millones registradas en el mismo trimestre del año 2003. Se alcanzó una utilidad operativa de US\$ 13,1 millones y utilidad neta por US\$ 12,2 millones, las cuales se comparan con US\$ 2,8 millones y US\$ 3,7 millones respectivamente, registradas en el trimestre equivalente del ejercicio contable anterior.

MERCADO INTERNACIONAL

El precio promedio de referencia de las briquetas de hierro reducido descargadas sobre gabarra en el puerto de Nueva Orleans, Estados Unidos de América, fue de US\$ 271,7/TM, en comparación con US\$ 263,3/TM en el trimestre previo (enero-marzo 2004) y US\$ 152,3/TM¹ en idéntico período del ejercicio fiscal anterior (abril-junio 2003)². Después de alcanzar niveles sin precedentes en el mes de marzo, los precios de los metálicos experimentaron una corrección a partir de abril, habiéndose estabilizado en mayo y junio, para registrar un repunte en el mes de julio. Los factores que han estimulado el alza reciente de los precios son el incremento en la producción mundial de acero, impulsada entre otras causas por el crecimiento de China y los Estados Unidos de América, y la escasez de coque, la cual ha provocado una mayor demanda de chatarra por parte de las acerías integradas.

PLANTA VENPRECAR

La producción de Venprecar en el trimestre fue de 192.717 TM, parecida a la obtenida en el mismo trimestre del ejercicio fiscal anterior, de 199.550 TM, ambas cifras cercanas a la capacidad de diseño de la planta.

¹ Fuente: Promedios calculados por Orinoco Iron a partir de datos mensuales publicados por el CRU Monitor / Steel Metallics, scrap, DRI and pig iron.

² Debido a condiciones contractuales, las variaciones de precios del mercado se reflejan con un desfase de entre tres y seis meses en los resultados de Venprecar y de Orinoco Iron. Adicionalmente, Venprecar y Orinoco Iron tienen contratos a largo plazo que establecen precios fijos para las briquetas.

PLANTA ORINOCO IRON

La planta Orinoco Iron produjo 224.668 TM en el período abril-junio 2004, en comparación con 194.759 TM en el mismo lapso del ejercicio fiscal precedente. Es necesario aclarar que en el trimestre abril-junio 2003 sólo estuvieron disponibles los trenes de producción 1 y 2, mientras que en el trimestre abril-junio 2004 se contó con la disponibilidad de los trenes 1, 2 y 3, y, a partir del 27 de mayo, del tren 4. El número de días-tren operados efectivamente en el trimestre abril-junio 2003 fue de 145,5, lo cual se compara con 192 días-tren operados en el trimestre abril junio 2004.

La duración de las corridas de los trenes, y la producción efectiva por día aún se encuentra por debajo de lo esperado, debido a: 1) ineficiencias en el proceso atribuidas a ciertas características del mineral de hierro, para lo cual se han iniciado estudios que analizan el problema desde la mina hasta la planta, y se sostienen conversaciones con el proveedor; 2) fallas en los ciclones de los reactores, situación que continúa siendo estudiada conjuntamente con la Vöest Alpine Industrieranlagenbau (VAI)³; y 3) dificultad con la disponibilidad de repuestos específicos, que requieren largos períodos para su fabricación, y que serán entregados a finales del año calendario 2004.

Durante el trimestre reportado (abril-junio de 2004), la producción de Orinoco Iron también fue afectada por la insuficiencia en el volumen de mineral de hierro recibido. A la fecha de publicación de este informe, el proveedor ha iniciado un proceso dirigido a regularizar la situación relacionada con el suministro de mineral.

Las ventas de Orinoco Iron en el trimestre se ubicaron en US\$ 40,1 millones⁴, lo cual se compara con ventas de US\$ 25,8 millones reportadas en idéntico trimestre del año fiscal precedente. La pérdida operativa de Orinoco Iron fue de US\$ 5 millones, comparada con una utilidad operativa de US\$ 0.3 millones en el lapso abril-junio 2003. Los costos de Orinoco Iron durante el trimestre de reporte resultaron afectados por: 1) el arranque y puesta a punto del tren 4 a finales de mayo de 2004 y, 2) el incremento sustancial en el precio del gas (197% entre el segundo trimestre de 2003 y el segundo trimestre de 2004), el cual, por condiciones contractuales, está sujeto a la variación de los índices de precios del petróleo, el gas, y la chatarra en el mercado internacional. La pérdida neta de Orinoco Iron fue de US\$ 19 millones, versus una pérdida neta de US\$ 10 millones en el mismo trimestre del período fiscal 2003.

³ Vöest Alpine Industrieranlagenbau (VAI), conjuntamente con Fior de Venezuela, desarrolló la tecnología FINMET de reducción directa, que utiliza la planta Orinoco Iron.

⁴ Incluye ventas realizadas bajo contratos a largo plazo que establecen un precio fijo para los productos.

REESTRUCTURACIÓN DE LA DEUDA DE ORINOCO IRON Y OTROS ASPECTOS FINANCIEROS DE IBH

Como ha sido explicado ampliamente en los informes de la Junta Directiva a la Asamblea de Accionistas celebrada el 29 de enero de 2004, y en la Opinión y las Notas a los Estados Financieros de IBH al 30 de septiembre de 2003, y reiterado en los sucesivos informes trimestrales de IBH, en el año 1997, IBH y su filial Venprecar emitieron garantías a favor de las instituciones financieras acreedoras de Orinoco Iron relacionadas con un préstamo que recibió esta última compañía para el financiamiento de sus instalaciones industriales.

En marzo del año 2001, BHP Billiton, socio de IBH en Orinoco Iron, anunció que declararía como perdida su inversión en Orinoco Iron, y que cesaría de hacer contribuciones adicionales en el proyecto. En abril del año 2001, Orinoco Iron incumplió sus obligaciones de pago bajo los contratos de préstamo, y el Agente bancario declaró de plazo vencido la totalidad del saldo deudor. Seguidamente, BHP Billiton pagó a los bancos acreedores de Orinoco Iron la suma correspondiente a su participación del 50% establecido en el convenio de garantías comunes por la deuda contraída para construir la planta.

Durante el período de más de tres años, transcurrido desde entonces en condición de incumplimiento, Orinoco Iron e IBH han mantenido conversaciones con los bancos acreedores, BHP Billiton y la Corporación Venezolana de Guayana (CVG), accionista principal de las empresas proveedoras de mineral de hierro y electricidad, a fin de lograr refinanciar la deuda financiera y comercial de Orinoco Iron.

En el mes de junio de 2004, el Agente Bancario, JP Morgan Chase Bank, actuando de acuerdo con las instrucciones de los Bancos Acreedores de Orinoco Iron, y en ejercicio de los derechos estipulados en el Convenio de Garantías Comunes, el Convenio de Instalación y los Contratos de Garantías Prendarias⁵, dispuso de fondos derivados de las exportaciones y de cuentas por cobrar de Orinoco Iron y Venprecar, por un monto de US\$ 32 millones, que fueron aplicados a la reducción de la deuda.

Considerando el pasivo contingente que representa la porción de deuda de Orinoco Iron garantizada por IBH, el desempeño futuro de IBH como empresa depende de que se logre una solución para la situación financiera de Orinoco Iron. Como ha sido señalado en informes anteriores, las negociaciones buscan redefinir los términos y condiciones de la deuda de Orinoco Iron con BHP

⁵ Ver Nota 7 del Informe de los Contadores Públicos Independientes y Estados Financieros Consolidados, 30 de septiembre de 2003 y 2002, en <http://www.ibh.com.ve>.

Billiton, completar las negociaciones con los bancos acreedores para reestructurar la deuda de Orinoco Iron, y obtener el capital de trabajo requerido para las operaciones. En el trimestre abril-junio de 2004, las partes continuaron avanzando sus conversaciones sobre estos aspectos.

International Briquettes Holding, IBH, consolida los resultados financieros de Venprecar y tiene una asociación 50/50 con BHP Billiton, bajo la cual se encuentran las plantas Orinoco Iron, Operaciones RDI, y la depositaria de los derechos intelectuales de la tecnología FINMET[®], Brifer.

INTERNATIONAL BRIQUETTES HOLDING
Y SUS FILIALES

BALANCE GENERAL CONSOLIDADO
NO AUDITADO

(Miles de dólares estadounidenses)

	<u>30 de junio de</u>	
	<u>2004</u>	<u>2003</u>
	<u>Activo</u>	
Activo circulante:		
Efectivo y sus equivalentes	14,836	14,089
Cuentas por cobrar -		
Comerciales y otras	39,289	9,500
Compañías relacionadas	6,952	726
Inventarios	7,637	7,043
Gastos pagados por anticipado y otros	1,472	2,299
Total activo circulante	70,186	33,657
Cuentas con compañías relacionadas	4,150	-
Inversiones bajo el método de participación patrimonial	-	-
Propiedades, planta y equipos, neto	85,821	95,454
Repuestos y otros activos	1,077	2,940
Total activo	161,234	132,051
	<u>Pasivo y patrimonio</u>	
Pasivo circulante:		
Cuentas por pagar -		
Proveedores	7,494	8,282
Compañías relacionadas	29,924	30,609
Utilidades, vacaciones y otras acumulaciones para el personal	815	707
Impuestos	6,658	68
Otros pasivos circulantes	116	736
Total pasivo circulante	45,007	40,402
Acumulación para indemnizaciones laborales, neta de anticipos al personal	811	726
Total pasivo	45,818	41,128
Intereses minoritarios	3,577	3,046
Patrimonio	111,839	87,877
Total pasivo, intereses minoritarios y patrimonio	161,234	132,051

INTERNATIONAL BRIQUETTES HOLDING
Y SUS Y SUS FILIALES

ESTADO CONSOLIDADO DE OPERACIONES
NO AUDITADO

(Miles de dólares estadounidenses)

	<u>Trimestre finalizado el</u>	
	<u>30 de junio de</u>	
	<u>2004</u>	<u>2003</u>
Ventas netas:		
Exportaciones	34,034	16,900
Locales	0	3,570
	<hr/> 34,034	<hr/> 20,470
Costo de ventas	(20,322)	(16,725)
Utilidad (pérdida) bruta	<hr/> 13,712	<hr/> 3,745
Gastos generales y de administración	(562)	(935)
Utilidad (Pérdida) Operativa	<hr/> 13,149	<hr/> 2,810
Ingreso por interés	26	14
Gastos por interés	(386)	(807)
Ganancia (pérdida) en cambio, neta	(655)	(218)
Otros ingresos (gastos), neto	<hr/> 4,417	<hr/> 2,006
Costo Integral de financiamiento	<hr/> 3,401	<hr/> 995
Utilidad (Pérdida) antes de impuestos e intereses minoritarios	16,551	3,805
Gastos de impuestos	(4,104)	(41)
Utilidad (Pérdida) antes de intereses minoritarios	<hr/> 12,447	<hr/> 3,764
Intereses minoritarios	(239)	(97)
Utilidad (Pérdida) neta	<hr/> 12,209	<hr/> 3,666

INTERNATIONAL BRIQUETTES HOLDING
Y SUS Y SUS FILIALES

ESTADO CONSOLIDADO DE OPERACIONES
NO AUDITADO

(Miles de dólares estadounidenses)

	<u>Nueve meses finalizados el</u>	
	<u>2004</u>	<u>30 de junio de</u> <u>2003</u>
Ventas netas:		
Exportaciones	82,321	28,280
Locales	586	8,437
	<hr/>	<hr/>
	82,907	36,717
Costo de ventas	(54,894)	(33,292)
Utilidad (pérdida) bruta	<hr/>	<hr/>
	28,013	3,425
Gastos generales y de administración	(2,122)	(2,546)
Utilidad (Pérdida) Operativa	<hr/>	<hr/>
	25,891	879
Ingreso por interés	83	55
Gastos por interés	(1,807)	(3,646)
Ganancia (pérdida) en cambio, neta	(2,823)	(668)
Otros ingresos (gastos), neto	5,163	2,486
Costo Integral de financiamiento	<hr/>	<hr/>
	616	(1,773)
Utilidad (Pérdida) antes de impuestos e intereses minoritarios	26,507	(894)
Gastos de impuestos	(6,767)	(68)
Utilidad (Pérdida) antes de intereses minoritarios	<hr/>	<hr/>
	19,740	(962)
Intereses minoritarios	(431)	(113)
Utilidad (Pérdida) neta	<hr/>	<hr/>
	19,309	(1,075)