

De: International Briquettes Holding, IBH
Filial de Siderúrgica Venezolana SIVENSA S.A.
Contacto: Antonio Osorio
Teléfono: 58-212-707.62.80
Telefax: 58-212-707.63.52
E-mail: antonio.osorio@sivensa.com



PARA SU DISTRIBUCIÓN INMEDIATA:

IBH INFORMA RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE FISCAL

CARACAS, 31 DE JULIO DE 2006. International Briquettes Holding, IBH, empresa filial de Sivensa, registró ventas por US\$ 100 millones en el período abril-junio de 2006¹, las cuales se comparan con las ventas de US\$ 115 millones obtenidas en el mismo trimestre del año anterior. La empresa tuvo pérdida operativa de US\$ 31 millones, en comparación con la utilidad operativa de US\$ 31 millones registrada en el período abril-junio 2005. La pérdida neta fue de US\$ 37 millones, en contraste con la utilidad neta de US\$ 53 millones lograda en el período comparable anterior.

Los resultados del trimestre se vieron afectados por no disponer de los descuentos en los precios de la materia prima, previstos en el Convenio de Aseguramiento de Materias Primas (CAMP). De haberse firmado el acuerdo, la pérdida operativa en el período habría sido US\$ 8 millones y la pérdida neta US\$ 14 millones. Dadas las restricciones relacionadas con los contratos de financiamiento de IBH, se requirió un proceso de negociaciones para autorizar la firma del CAMP y las enmiendas a los contratos de suministro. Finalmente, en el día de hoy, 31 de julio de 2006, fue firmado este acuerdo, por lo que Venprecar y Orinoco Iron esperan obtener los descuentos establecidos en el CAMP.

Como se ha explicado en reportes trimestrales anteriores, Venprecar y Orinoco Iron tienen contratos a largo plazo para el suministro de mineral de hierro. Según dichos contratos, el precio de la materia prima debía ser calculado en función del precio del mineral de hierro en el mercado internacional, con algunos elementos en la fórmula de cálculo que impedían que el precio aumentara más que un índice internacional de inflación al productor. En el año 2005 los precios del mineral de hierro crecieron mucho más que dicho índice, con lo cual los precios de la materia prima en Venezuela resultaron sustancialmente inferiores a las referencias del mercado internacional. En noviembre de 2005, el Ministerio de Industrias Básicas y de Minería (MIBAM) anunció que a partir del mes de diciembre de 2005, se comenzaría a aplicar un precio que representa el 100% del precio internacional de esta materia prima, y estableció como condición para aplicar un descuento en el rango de 20% a 30%, que las empresas Venprecar y Orinoco Iron firmaran las correspondientes enmiendas a los contratos de suministro vigentes, así como el Convenio de Aseguramiento de Materias Primas (CAMP), el cual es aplicable a todos los productores venezolanos de briquetas.

¹ El monto de las ventas refleja el impacto del contrato suscrito con un cliente en abril de 2002, con vencimiento en abril de 2007, de acuerdo con el cual Orinoco Iron C.A. le vende a ese cliente unas 325.000 TM de briquetas al año a un precio negociado en el 2002, que es fijo por la duración del contrato y que resultó considerablemente menor a los actuales niveles de precios en el mercado spot.

Adicionalmente, este año se produjo un nuevo incremento en el precio de referencia, con lo cual en este trimestre se recogen ambos efectos. Así pues, el cambio en las cláusulas del contrato de suministro por parte del proveedor, más el aumento del precio internacional, explican los siguientes incrementos en costos con respecto al mismo trimestre del año fiscal anterior: finos de mineral de hierro: 169%; pellas: 54%, y gruesos: 107%.² El impacto de dichos incrementos en los costos de IBH fue de US\$ 43 millones.

Por otra parte, los precios promedio de realización de IBH durante el trimestre se ubicaron US\$ 206/TM, monto inferior al precio de US\$256/TM logrado en el trimestre abril-junio de 2005. En relación con marzo de este año, los precios de la briqueta en el mercado internacional experimentaron un incremento en el trimestre abril-junio. Estos mejores precios se verán reflejados en las facturas de las ventas de IBH correspondientes al trimestre venidero (julio-septiembre 2006)³.

Análisis del Desempeño

Planta Venprecar:

La producción de esta planta en el trimestre analizado fue de 167.076 TM, superior a la producción de 155.256 TM obtenida en idéntico lapso del pasado ejercicio fiscal. Esta diferencia se explica fundamentalmente por la parada mayor realizada en mayo del año 2005 para mantenimiento, reemplazo de equipos y actualización tecnológica. El volumen de producción del período analizado en este informe (abril-junio 2006) se vio afectado por la falta de pellas, lo que impidió lograr niveles óptimos de producción.

Planta Orinoco Iron:

Esta planta produjo 365.022 TM en el período abril-junio 2006, en comparación con 353.854 TM en el mismo lapso del ejercicio fiscal previo. A pesar de que la producción del trimestre de reporte se vio afectada por fallas en el suministro de mineral de hierro, la cifra alcanzada representa un record histórico de la planta Orinoco Iron.

CASO MV-YTHAN

En el mes de febrero del año 2004, el buque MV-YTHAN se hundió con una carga de finos metalizados de Orinoco Iron. A raíz de este accidente, los dueños del buque solicitaron un proceso de arbitraje contra la empresa. Para garantizar las resultas del procedimiento, también solicitaron la ejecución en Inglaterra y Estados Unidos de embargos preventivos sobre bienes de Orinoco Iron C.A.. La empresa hizo oposición en Londres a la medida preventiva acordada por la

² La planta Orinoco Iron utiliza finos de mineral de hierro. La planta Venprecar utiliza una mezcla de pellas y gruesos.

³ A fin de facilitar el análisis de los resultados, IBH ha adoptado el criterio de informar el precio real de venta de sus briquetas en US\$ por tonelada métrica. La empresa no utilizará en lo sucesivo el precio promedio de referencia de la briqueta descargada sobre gabarra en el puerto de Nueva Orleans.

Real Corte, la cual decidió a su favor en septiembre de 2004. También en esa fecha, la Corte de Ohio ordenó liberar la medida de embargo que había acordado contra Orinoco Iron C.A. en junio de 2004; en respuesta, los dueños del buque apelaron esta decisión, la cual fue negada por dicha Corte. Actualmente se está en espera de un fallo de un Tribunal Superior. Como se mencionó en el informe trimestral anterior, a petición de los propietarios del buque siniestrado, se inició un proceso de mediación, que durante el trimestre continuó avanzando. Como resultado de esta mediación, se espera un pronto acuerdo entre las partes.

EVENTO POSTERIOR AL TRIMESTRE DE REPORTE

Como se informó en la carta trimestral correspondiente al período enero-marzo, la producción de la planta Venprecar se ha visto afectada por las fallas en el suministro de pellas. Para aliviar esta situación, Venprecar ha iniciado la importación de pellas para sus operaciones. El 1ro de julio se recibió el primer embarque de pellas, lo cual ha permitido llevar la producción de la planta a su capacidad. Debido a que se estima que la escasez de pellas en Guayana se prolongue hasta finales del ejercicio fiscal, se han programado importaciones regulares de esta materia prima hasta el mes de diciembre. No obstante, considerando los elevados costos de importación, su factibilidad económica estará sujeta a los precios de la briqueta en el mercado internacional.

International Briquettes Holding, IBH, consolida los resultados financieros de las empresas siguientes: Venprecar y su filial Orinoco Iron S.C.S, con una capacidad de producción conjunta de 3.015.000 TM al año; IBH de Venezuela (empresa tenedora de acciones); Operaciones RDI (antigua planta Fior, actualmente inactiva); Brifer (quien posee los derechos de propiedad intelectual sobre tecnologías de reducción directa); IBMS (empresa especializada en mercadeo de briquetas) y SDP Internacional Corporation (quien se encarga de la gestión de procura internacional). La fuerza laboral de estas empresas al 30 de junio de 2006 fue de 959 trabajadores.

ESTA NOTA DE PRENSA CONTIENE DECLARACIONES SOBRE EVENTOS Y RESULTADOS FINANCIEROS FUTUROS. ESTAS DECLARACIONES PUEDEN SER IDENTIFICADAS POR EL USO DE TÉRMINOS COMO “SE ESPERA” “SE ESTIMA” O EXPRESIONES EN NEGATIVO DE ESTOS TÉRMINOS O SUS SIMILARES. ESTOS ENUNCIADOS ENVUELVEN RIESGOS CONOCIDOS Y DESCONOCIDOS, INCERTIDUMBRES Y OTROS FACTORES QUE PUEDEN OCASIONAR QUE LOS RESULTADOS REALES, NIVELES DE ACTIVIDAD O DESEMPEÑO VARÍEN SUSTANCIALMENTE DE LOS DESCRITOS EN ESTAS DECLARACIONES. AUNQUE CREEMOS QUE LAS EXPECTATIVAS REFLEJADAS EN ESTA NOTA DE PRENSA SON RAZONABLES, NO PODEMOS GARANTIZAR RESULTADOS FUTUROS, NIVELES DE ACTIVIDAD, DESEMPEÑO NI LOGROS. RECOMENDAMOS NO CONFIAR INDEBIDAMENTE EN DECLARACIONES SOBRE EVENTOS FUTUROS, LAS CUALES REFLEJAN NUESTRO ANÁLISIS Y SÓLO PUEDEN TOMARSE HASTA LA FECHA DE HOY. NO ASUMIMOS OBLIGACIÓN ALGUNA EN LA ACTUALIZACIÓN DE LA INFORMACIÓN EXPRESADA EN DECLARACIONES SOBRE EVENTOS FUTUROS.



INTERNATIONAL BRIQUETTES HOLDING
Y SUS FILIALES

BALANCE GENERAL CONSOLIDADO
DE ACUERDO CON NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACION FINANCIERA (NIIF)
(Montos en miles de US dólares)

	<u>Al 30 de Junio</u>	
	<u>2006</u>	<u>2005</u>
<u>Activo</u>		
Activo circulante:		
Efectivo y sus equivalentes	13,914	14,421
Efectivo en garantía	9,539	6,654
Inversiones temporales		
Cuentas por cobrar -		
Comerciales y otras	103,992	81,619
Compañías relacionadas	5,398	8,957
Inventarios	37,403	54,502
Anticipo a proveedores	9,976	7,216
Gastos pagados por anticipado y otros	12,517	6,705
Activos restringidos por ejecución de garantías		394,009
	<hr/>	<hr/>
Total activo circulante	192,740	574,084
Propiedades, planta y equipos, neto:	1,014,740	1,033,309
Impuesto diferido	15,930	
Otros activos	14,311	9,287
	<hr/>	<hr/>
Total activo	1,237,721	1,616,680
<u>Pasivo y patrimonio</u>		
Pasivo circulante:		
Préstamos cedidos por BHP a bancos acreedores	-	399,209
Porción a corto plazo préstamo bancario en proceso de reestructuración	400	365,803
Cuentas por pagar -		
Proveedores	82,223	83,882
Compañías relacionadas	77,016	53,141
Utilidades, vacaciones y otras acumulaciones para el personal	6,229	5,255
Impuestos	297	4,366
Otros pasivos circulantes	1,424	964
	<hr/>	<hr/>
Total pasivo circulante	167,590	912,620
Porción a largo plazo préstamo bancario en proceso de reestructuración	322,018	
Préstamos a Largo Plazo con Institución Financiera		387,146
Cuentas por pagar accionistas	17,365	28,363
Proveedores a largo plazo	1,354	7,938
Otros pasivos	8,949	7,432
Impuesto diferido	129,799	131,762
Otros Pasivos y acumulaciones a largo plazo	43,738	-
	<hr/>	<hr/>
Total pasivo	690,812	1,475,261
Patrimonio e intereses minoritarios	546,908	141,418
Total pasivo, intereses minoritarios y patrimonio	1,237,721	1,616,680

ESTADO CONSOLIDADO DE OPERACIONES
DE ACUERDO CON NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACION FINANCIERA (NIIF)
(Montos en miles de US dólares)

	Trimestre finalizado el 30 de Junio	
	<u>2006</u>	<u>2005</u>
Ventas netas:		
Exportaciones	74,334	99,814
Locales	24,923	14,704
Subproductos	434	246
	<u>99,690</u>	<u>114,764</u>
Costo de ventas	(124,373)	(77,831)
Utilidad (pérdida) bruta	<u>(24,683)</u>	<u>36,933</u>
Gastos generales y de administración	(6,670)	(6,373)
Utilidad Operativa	<u>(31,353)</u>	<u>30,560</u>
Costo Integral de Financiamiento	(8,992)	2,987
Otros ingresos (gastos), netos	1,754	2,542
	<u>(38,591)</u>	<u>36,089</u>
Utilidad (Pérdida) antes de impuestos e intereses minoritarios	<u>(38,591)</u>	<u>36,089</u>
Gastos de impuestos	491	19,319
Utilidad (Pérdida) antes de intereses minoritarios	<u>(38,100)</u>	<u>55,408</u>
Intereses minoritarios	1,465	(2,225)
Utilidad Neta	<u>(36,635)</u>	<u>53,183</u>
Gasto por depreciación	(10,605)	(9,433)

ESTADO CONSOLIDADO DE OPERACIONES
DE ACUERDO CON NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACION FINANCIERA (NIIF)
(Montos en miles de US dólares)

	<u>Nueve meses finalizados el 30 de Junio</u>	
	<u>2006</u>	<u>2005</u>
Ventas netas:		
Exportaciones	227,691	331,243
Locales	49,647	18,685
Subproductos	434	328
	<u>277,772</u>	<u>350,256</u>
Costo de ventas	(306,315)	(226,060)
Utilidad (pérdida) bruta	(28,543)	124,195
Gastos generales y de administración	(19,061)	(19,625)
Utilidad Operativa	(47,604)	104,570
Costo Integral de Financiamiento	(25,310)	(68,110)
Otros ingresos (gastos), netos	2,966	(709)
Utilidad (Pérdida) antes de impuestos e intereses minoritarios	(69,948)	35,751
Gastos de impuestos	1,394	1,534
Utilidad (Pérdida) antes de intereses minoritarios	(68,554)	37,285
Intereses minoritarios	2,516	35,863
Utilidad Neta	(66,038)	73,148
Gasto por depreciación	(27,537)	(24,739)